



Akcje promocyjne Zima 2025

Pomagamy firmom w rozwoju.
Skutecznie.

Jesteśmy agencją eventową z niemal 20-letnim doświadczeniem.

Przez lata realizowaliśmy otwarcia, konferencje, pokazy mody, kreatywne eventy oraz koncerty z udziałem gwiazd.

Obecnie koncentrujemy się na organizacji akcji promocyjnych i eventów wspierających sprzedaż. Dzięki wypracowanym standardom działania skutecznie zarządzamy nawet najbardziej złożonymi projektami, w tym tymi o dużej skali, obejmującymi wiele lokalizacji jednocześnie.

Nieustannie rozwijamy komunikację marketingową i pogłębiajemy zrozumienie potrzeb naszych klientów. Wierzymy, że marketing odgrywa kluczową rolę w budowaniu wartości dla biznesu.

Zespół Lilla House

Jesteśmy profesjonalnymi project managerami z wieloletnim doświadczeniem w event marketingu i digital marketingu. Każdy projekt jest realizowany pod okiem doświadczonych specjalistów, którzy dbają o każdy detal, od strategii po finalną realizację.

Za prowadzenie działań odpowiadają dedykowani menagerowie, gwarantując skuteczność, terminowość oraz pełne zaangażowanie. Zaufanie naszych klientów budujemy na transparentności i mierzalnych efektach.



Grzegorz
executive director



Szymon
project manager



Iza
project manager



Bartek
project manager



Jakub
grafik



Monika
digital manager



Ewa
content manager



Radek
digital manager

Realizujemy eventy marketingowe, aby wspierać naszych klientów w budowaniu pozycji rynkowej ich marek.

W tym celu korzystamy ze sprawdzonych i skutecznych rozwiązań, które wykorzystują narzędzia w środowisku off- i online. Dzięki bezpośredniemu kontaktowi z odbiorcami i nowoczesnym rozwiązaniom technologicznym **budujemy relacje z marką, zwiększamy zainteresowanie ofertą** i tworzymy **bazy wartościowych leadów** do dalszej komunikacji.

● Akcje Promocyjne

Kompleksowe promocje w kanałach in-store i out-of-store z udziałem doświadczonych hostess i brand ambassadorów.

● Konkursy i Loterie

Angażujące programy prosprzedażowe i lojalnościowe wykorzystujące nowoczesne rozwiązania technologiczne.

● Digital Marketing

Skuteczne kampanie w Internecie zapewniające szeroki zasięg promocji i umożliwiające migrację uczestników eventów do kanałów online.

Tworzymy skuteczne akcje promocyjne dla firm.

Skupiamy się na **efektach** naszych działań dla biznesu poprzez **dobór właściwych narzędzi** i **mierzenie właściwych wskaźników realizacji**.

Uważamy, że **rolą marketingu jest poprawa wyników finansowych każdej firmy**, dlatego traktujemy wydatki marketingowe naszych klientów nie jak koszt **ale jak inwestycję, która musi się zwrócić**.

Łączymy działania offline z online dla lepszego towarzyszenia klientowi w ścieżce zakupowej i tym samym poprawy efektywności akcji promocyjnych.

Czy Inwestycja w Akcje Promocyjne się Opłaca?

Eventy promocyjne to potężne narzędzie zwiększania widoczności marki, angażowania konsumentów oraz generowania sprzedaży.

Kluczowym wskaźnikiem oceny ich skuteczności jest **ROI (Return on Investment)**, czyli wskaźnik pokazujący, jaki zwrot z inwestycji może przynieść budżet przeznaczony na kampanie marketingowe.

Realny ROI Akcji Zima w branży FMCG:

115%*

W ramach naszych realizacji zapewniamy:

Wysoką
konwersję na sprzedaż

Wyraźny wzrost sprzedaży
w kanale promocyjnym

100%
realizacji targetów

Szczegóły oferty Akcji Promocyjnych

Zima 2025



Zimowe Akcje Promocyjne Oprzemy Na:

- Personalizowanych
Strefach Promocyjnych
- Skoordynowanych
Działaniach In-Store
- Skutecznej
Komunikacji Digital
- Zespole
Wyszkolonych Hostess



Strefy Promocyjne

- **Unikalne**
przykuwające uwagę konstrukcje
- **Spójne**
z komunikacją marki scenografie
- **Nowoczesne**
formy o wyjątkowym designie
- **Funkcjonalne**
strefy z sekcjami aktywacji i komfortu
- **Skuteczne**
z możliwością prowadzenia sprzedaży detalicznej

Zbudujemy **strefy promocyjne**,
które przyciągną potencjalnych klientów
swoją estetyką i funkcjonalnością.

Strefy utworzymy w wybranych lokalizacjach największego ruchu
turystycznego. Mamy dostęp do blisko **200 stacji narciarskich**,
z których w jednym sezonie zimowym korzysta nawet **40 000 klientów**

Aby osiągnąć optymalne wyniki, proponujemy dotarcie w ten sposób
do **6000 potencjalnych klientów**.



Promocje In-Store w Kurortach Zimowych

Strefy, stanowiące centralny element akcji, uzupełnimy o aktywności w sieciach handlowych oraz obiektach HoReCa.

Nawiązaliśmy współpracę z najpopularniejszymi punktami sprzedaży i obiektami HoReCa, które w sezonie odwiedza nawet

50 000 potencjalnych klientów.

Klienci odwiedzający te miejsca będą mieli dodatkową szansę na wartościowy kontakt z marką, poza doświadczeniami ze stref. Przewidujemy aktywności w **500 miejscach**, co umożliwi dotarcie do kolejnych **8400 klientów.**



Promocje
w optymalnych godzinach

Interaktywne Samplingi i Degustacje
umożliwiające bezpośrednie testowanie produktu

Spójny Branding
niezależnie od miejsca kontaktu klienta z marką

Wsparcie Sprzedaży
przez rekomendacje zwiększające zaufanie do produktów

Rejestracja w Programach Lojalnościowych
ułatwiających zbieranie wartościowych leadów do dalszej komunikacji marketingowej

Akcje promocyjne rozszerzymy i wzmocnimy o działania w środowisku online, gdzie również przebywają potencjalni klienci. Proponujemy następujące wsparcie digital:

- Zbudujemy dedykowany landing page z informacjami o akcji,
- Zaprojektujemy kampanie w wyszukiwarkach i social media, aby kierować ruch na stronę,
- Stworzymy mechanizm lead generation w strefach z rejestracją na stronie, co pozwoli na budowanie listy mailingowej,
- Zaplanujemy loterię paragonową w ramach strony dla klientów
- Zrealizujemy kampanie mailingowe po akcji do wszystkich, którzy zostawią swoje adresy e-mail w ramach akcji,
- Stworzymy aplikację i wprowadzimy iBeacony, wspierające budowanie świadomości marki oraz zaangażowanie klientów znajdujących się w pobliżu obiektów sprzedaży detalicznej.

W trakcie jednej kwartalnej akcji promocyjnej

jesteśmy w stanie stworzyć listę 25 000

zweryfikowanych i sprawdzonych potencjalnych

klientów do dalszej komunikacji

Hostessy i Ambasadorzy

Kluczowym elementem naszej akcji promocyjnej będą hostessy i ambasadorzy marki.



Dysponujemy stałymi zespołami promocyjnymi, które profesjonalnie wspierają działania marki w terenie, zapewniając maksymalną efektywność, spójny wizerunek oraz najwyższy standard obsługi klienta. Zapewniamy realizację celów marketingowych akcji, ponieważ odpowiednio przygotowujemy nasz personel do pracy, w szczególności:

- Prowadzimy szkolenia produktowe,
- Przygotowujemy zespoły pod kątem technik sprzedażowych i komunikacyjnych,
- Gwarantujemy spójny i profesjonalny wygląd zespołów,
- Prowadzimy regularne briefingi i spotkania koordynacyjne
- Wprowadzamy system motywacyjny dla zespołów promocyjnych,
- Zapewniamy bieżący nadzór nad pracą hostess i raportowanie o wynikach,
- W trakcie trwania akcji zapewnimy dostęp do systemu raportowania w czasie rzeczywistym, umożliwiając śledzenie wyników i elastyczne dostosowanie strategii.

Czynniki Wyróżniające Lilla House



Doświadczenie

w realizacji wydarzeń wszędzie tam, gdzie są potencjalni klienci

Sprawność Realizacyjna

w zarządzaniu złożonymi projektami

Własna Baza Hostess

zawsze świetnie wyszkolonych i komunikatywnych

Usługi Digital Marketing

wspierające akcje promocyjne w internecie



Skontaktuj się z Nami

Chcesz zrealizować akcję promocyjną dla swojej marki jeszcze tej zimy?

Zachęcamy do bezpłatnej konsultacji, podczas której wspólnie:

- Przeanalizujemy potrzeby Twojej marki
- Przedstawimy najlepsze rozwiązania i strategie
- Odpowiemy na wszystkie pytania dotyczące zimowych promocji



Grzegorz Maciaszek
executive director
Lilla House

**Porozmawiaj z nami
o akcji promocyjnej dla Twojej marki**

+48 570 520 700



ul. Mackiewicza 9
31-214 Kraków
krakow@lillahouse.com

